# ORIGEN SANO - ALIMENTOS ORGÁNICOS





Origen Sano es una organización que buscar construir un nuevo país desde su suelo y su gente por medio de un modelo ambientalmente sostenible, socialmente justo y económicamente rentable. Permitiendo que el agricultor se enfoque en trabajar su tierra y tenga una remuneración justa por su trabajo.



Hace 6 años iniciamos la labor de entender cómo en un país con las condiciones ambientales que tenemos, la agricultura no es un sector desarrollado. Con el proyecto estamos beneficiando a más de 15 familias campesinas entre agricultores locales, empacadoras (madres cabeza de familia), administrador centro de acopio y transportadores. Ofreciéndoles ingresos justos, porcentaje sobre las ventas y condiciones laborales estables. Tenemos proyectado que este número crezca para finales del 2018 a 25-30 familias vinculadas al programa.

# ALIADOS ESTRATEGICOS

## Agricultores Organicos:

En nuestras 5 unidades de produccion en: Chia, Calera, Guasca, Pacho y Ubaque

# Proveedores tercerizados:

De procesados Organicos (cafe, chocolate, etc).

#### Alcaldias locales

Guasca, Calera, Chia, Pacho y Ubaque, donde se encuentran nuestras fincas.

### Transportadores:

Actualmente contamos con una alianza estratégica condos transportadores dueños de sus camiones.

#### Grupos empresariales:

En la actualidad tenemos varios grupos empresariales que apoyan el proyecto y difunden nuestro mensaje como el Grupo Takami.

#### Gente de Mente

Asesoría externa para el desarrollo personal y profesional de nuestros empleados.

## <u>Plantularte</u>

Tenemos una alianza estratégica con Plantularte, proveedor de plántulas y semillas orgánicas de la mejor calidad.

## Proveedores

Generamos alianzas con todos nuestros proveedores, certificamos el origen de sus productos para garantizar que nuestra producción sea totalmente libre de químicos.

# **RECURSOS CLAVES**

#### Unidades de producción:

Todas nuestras fincas cuentan con sistemas de riego, invernaderos, herramientas y personal necesario para su operación

## Recurso Humano:

Agricultores Orgánicos, transportadores capacitados, personal del Centro de Acopio (madres cabeza de família en su mayoria), líderes de Origen Sano en cada área (comercial, operaciones y logística, producción, producto, administrativa y mercadeo).

#### Transporte:

Camión refrigerado de 2.5 ton. Van con capacidad de 0.9 ton

# Centro De Acopio:

Ubicado en guasca con capacidad para lavar, distribuir y empacar 3 toneladas de alimentos diarios.

## ACTIVIDADES CLAVES

# Capacitación de Agricultores:

Realizamos capacitaciones practicas y teoricas 1 vez al mes con nuestros agricultores.

## Produccion:

Nuestro programa se basa en estandarizar una industria que nunca ha tenido una estructura clara, la agricultura. Por esta razón generamos un manual con el paso a paso de todo el proceso de producción y lo implementamos en nuestras fincas para optimizar la producción y mejorar la calidad de los alimentos.

## Centro de Acopio:

Aquí se realizan todas las actividades de selección, lavado, empaque y control de calidad de todos nuestros productos.

## Comercialización de productos:

Consecucion de alianzas estratégicas con instituciones. De igual manera abrimos espacios como ferias y exhibiciones para poder llegar a más hogares cada día. .

## Optimizar operaciones logísticas:

El mayor gasto del proyecto es la logística, por tal motivo tratamos de optimizar los recursos reduciendo tiempos y unificando trayectos para ser eficaces en toda la cadena de valor.

# PROPUESTA DE VALOR

# Institucional

- Con nuestro programa de Producción a la Medida donde las instituciones tienen una siembra programada, en la que cada restaurante tendrá su calendario de cosecha.
- Gracias al modelo financiero que hemos desarrollado nuestros clientes de la línea institucional obtienen alimentos orgánicos a precios competitivos y estables durante el año.
- -Nuestros productos son 100 % orgánicos por lo que las instituciones servirán comida de una calidad nutricional mucho más alta mejorando la salud y vida de sus comensales.
- El producto se cosecha el día anterior a la entrega por lo que la frescura de los alientos que reciben las instituciones es inmejorable. -El producto es llevado directamente al cliente, optimizando las cargas administrativas y logísticas en toda la cadena de valor.

#### Hogare

-Alimentos orgánicos a precios competitivos y estables durante el año. -Gracías al origen de nuestros alimentos (100 % orgánicos) y a su frescura, los clientes de hogares y sus familias mejoraran su calidad de vida y su salud al consumir alimentos libres de químicos.

# Agricultores Organicos

- Ingresos justos y estables, gracias al modelo de financiero recibirá un % de las ganancias mensuales.
- El agricultor se dedicará a cultivar la tierra, Origen Sano se responsabilizara de la compra de insumos, semillas y plántulas, entrega de manual de producción, logística y comercialización.

# **RELACIONES CON CLIENTES**

## Institucional

Con el programa de Producción a la Medida, la relación con los clientes es directa y personalizada. Hay varias etapas desde el primer contacto, reuniones para mostrar proyecto y portafolio, visita a nuestras fincas, muestras de productos, entrega de consolidados de productos por parte de los clientes, firma de compromiso, siembra y entrega de producción 3 veces por semana.

#### Hogari

Para esta línea estamos desarrollando una plataforma digital para que los clientes puedan realizar sus compras. De igual manera se promueven las ferias y eventos por las redes sociales. Con nuestros clientes que ya se tiene un vínculo comercial se realiza seguimiento personalizado para responder a las necesidades de cada uno.

# <u>Agricultores</u>

La relación con nuestro equipo de producción es personalizada y diaria. Tenemos un líder de producción de Origen Sano que realiza visitas semanales a las unidades de producción y está en contacto directo con ellos todos

# SEGMENTO DE CLIENTES

#### Institucional

Restaurantes, Casinos, Hoteles, Colegios,
Universidades en las principales ciudades de
Colombia: Establecimientos que tengan dentro de
su estructura la función de venta de alimentos
preparados y reconozcan la importancia de
ofrecer lo mejor para sus usuarios.

## Hogares

Personas entre los 20 y 40 años, empresarios ejecutivos que estén interesados en su bienestar y el cuidado de su familia. Estrato 4, 5 y 6 en ciudades principales de Colombia.

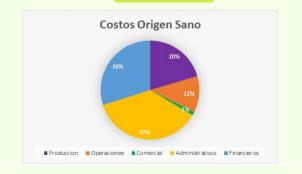
## Agricultores Organicos

Cliente interno: Productores agroecologicos que tengan fincas totalmente organicas, libres de quimicos en el departamento de Cundinamarca.

## CANALE

Redes Sociales, mail, teléfono, plataforma digital, pagina web, visitas empresariales, reuniones de retroalimentación, ferias y eventos de exhibición.

## ESTRUCTURA DE COSTOS



## INGRESOS

