

~ THE "B" CANVAS BUSINESS MODEL ~

CADENA DE VALOR

Tus partners y/o Shareholders



Instituciones gubernamentales y empresas privadas

ACTIVIDADES CLAVES

Para lograr tu propósito



- Mantenimiento del software.
- Activa atención al cliente.
- Generar publicidad.

RECURSOS CLAVES

Imprescindibles para lograr tu propósito



Software de la App

PROBLEMA IDENTIFICADO

Describeo en una frase



Fallas de la conectividad a internet en Argentina.

PROPÓSITO

Contribuir con un servicio de internet justo y transparente.

El motivo de tu modelo de negocio de impacto



A corto, mediano o largo plazo

TU PROPUESTA DE VALOR

Los productos y/o servicios que escalan la solución



App que analice y compare el servicio contratado con el servicio recibido y genere un reporte con el cual se puede solicitar reclamo en defensa del consumidor en caso de fallas.

RELACIONES

Con los clientes y la comunidad de impacto



- Servicio automatizado
- Servicio chatbot.

CANALES



- Android
- MAC
- iOS
- Windows

SEGMENTOS

A quienes les resuelves el problema.
A quienes le vendes tu propuesta de valor



Dirigido a los consumidores del servicio de internet en Argentina.

ESTRUCTURA DE COSTOS

- Inversión inicial del diseño de la App
- Fijos: Mantenimiento de la App.
- Variables: Marketing y publicidad.



MÉTRICAS DE IMPACTO

ambientales y/o sociales esperadas



- Eficiencia y optimización energética.
- Mejora en la experiencia de conectividad online.

FUENTES DE INGRESOS

- Monetización de la App
- Fee mensual por cuenta premium

